

APPUNTI INCONTRO CON PRODUTTORE “Il Papavero”

Siamo arrivati da Angelo e Fiorella in una mattina invernale, accolti con curiosità dai loro due splendidi cagnoni e da un caldo caffè.

Ermanno e Carla li conoscevano da tempo, così l’incontro è stato da subito cordiale e senza imbarazzi.

Per scrupolo avevamo con noi una lista di domande che ripercorro qui di seguito:

1. Quanti e quali gas vengono forniti dal Papavero?

1. Tor Bella Monaca (LUN)
2. Gasdotto (LUN)
3. Gas Selvaggio (LUN)
4. Centocelle (LUN)
5. Gas Bordoni (LUN)
6. Gastura (LUN)
7. Labaro (LUN)
8. Acqua Fredda (LUN)
9. Gas Gemini (T.Spaccata) (LUN)
10. Gruppo Acquisto ENI (MER)
11. Modus Vivendi (MER)
12. Banda Gassotti (MER)
13. Acquacetosa (Ostiense) (MER)
14. Esquilino (MER)
15. Terra Mia (Eur) (MER)
16. Tor Marancia (MER)
17. Gastone (MER)
18. Liberatutti (MER)
19. Gas di Mezzo (MER)
20. Felce e Mirtillo (MER)
21. Testaccio (VEN)
22. Gasper (VEN)
23. Libreria S. Basilio (VEN)
24. Casale Podere Rosa (VEN)
25. San Basilio/La Torre (VEN)
26. Gas Pangea e Tufello (VEN)
27. Le Zucche (VEN)
28. Gas Albano (MAR) (VEN)
29. Velletri (ritirano loro il GIO)
30. Lariano (ritirano loro il GIO)
31. Grottaferrata (ritirano loro)
32. Aprilia ????
33. Gasterlove (Tor Vergata) (VEN)
34. Reti di Pace (VEN)
35. Gas Pangea Niente di Troppo (VEN)

A questi Gas si aggiunge un gruppo di acquisto del Movimento 5 Stelle.

2. Quale e' il quantitativo totale di pesche prodotte?

Circa 30 q. Di questi, lo scorso anno, sono riuscito a venderne solo il 50% e di questo il 90% è stato venduto ai GAS.

3. Quale è il quantitativo di fragole prodotte?

Circa 35/40 q. per il 60% vendute ai GAS. La prospettiva e' di arrivare a una produzione di 70q.

La coltivazione e la raccolta e' seguita passo passo da Fiorella, compresa la pulitura periodica del terreno...

4. Scheda Produttore

Cfr. scheda esistente fatta da Gasper

5. Scheda prodotti

Cfr. appunti di Ermanno

6. Composizione del prezzo

Le voci che compongono il prezzo sono le seguenti:

contributi INPS (circa 600 – 850 € x 4 persone per due anni)

- IVA (alveoli) al 20% passata al 21%
- Gasolio agricolo circa 2000 litri l'anno con IVA passata dal 19% al 21%
- Piantine con IVA passata dal 19% al 21%
- Pacciamatura con IVA passata dal 19% al 21%
- Energia con IVA passata dal 19% al 21%
- IMU sui terreni agricoli 3%
- Mano D'opera stagionale
- Ammortamenti (per le piante di pesche, tempo 5 anni)
- Trattamenti biologici per le pesche
- Letame
- Certificazione e tecnico

A queste voci di costo vengono sottratti i contributi agricoli ricevuti mentre non c'e' assicurazione perche' il costo (in parte a carico dell'agricoltore e in parte a carico dello Stato) sino ad ora non e' sembrato conveniente.

Il prezzo finale e' di circa 3,5 € per le fragole e di circa 2,5€ per le pesche a cui si aggiungeranno circa 10 centesimi quest'anno per i rincari IVA e i costi di trasporto.

7. Diario semine e trattamenti

Viene tenuto anche ai fini di certificazione

8. Costi di trasporto

Come si vede dall'elenco dei GAS vengono effettuati 3 trasporti a settimana e il costo viene caricato in termini reali (carburante, spese del mezzo, mano d'opera).

Hp. Di prefinanziamento

Angelo e Fiorella sarebbero favorevoli all'ipotesi di un accordo di prefinanziamento che consentisse loro di regolarsi sulla destinazione e quantità della produzione. Dopo l'anno scorso e la perdita di buona parte del raccolto di pesche, quest'anno hanno deciso di diversificare un po' la produzione di frutta (ma ci vorranno 4 – 5 anni per il primo raccolto). Per il momento, nel caso di un prefinanziamento, sarebbe per loro utile avere gli ordini nel caso delle pesche entro il 30 gennaio e nel caso delle fragole entro il 31 luglio.

Sicuramente un prefinanziamento faciliterebbe la loro attività: per l'acquisto delle piantine di fragole, ad esempio, è necessario il ricorso all'indebitamento, che non avviene a meno del 7% di interesse e non è sempre facile da ottenere.

In caso di prefinanziamento il prezzo (deciso entro i due termini di cui sopra) rimarrebbe in ogni caso bloccato per l'intera stagione per i Gas che hanno partecipato, e lo sarebbe anche per l'acquisto di quantitativi maggiori rispetto a quelli ordinati inizialmente.

Invece c'è un po' più di incertezza rispetto alla possibilità di prezzi ancora più favorevoli nel caso di merce in esubero, perché ha avuto spiacevoli esperienze con GAS che non acquistavano immediatamente sperando di tirare sul prezzo. La paura è che si scateni un sistema di "attesa" che non consente vere programmazioni e costringe poi a vendere sotto costo.

Più favorevoli all'ipotesi "last minute", in cui l'offerta viene fatta solo dal produttore.

L'ipotesi della quota da versare per prefinanziamento è tra il 40 e il 50%.

Nel caso succedessero tragedie al raccolto (che ci auguriamo non accadano mai) da un lato si accetta il rischio (quindi NON vengono richiesti indietro i soldi), dall'altro si può pensare a un parziale slittamento degli ordini verso la produzione dell'anno successivo.

Va pensato un modello di accordo che viene firmato da GAS e produttore e si perfeziona con i versamenti di prefinanziamento.

L'incontro finisce con l'invito ad Angelo e Fiorella a partecipare al prossimo incontro della rete GAS, con il regalo di alcuni vasetti di miele (squisito si conferma dopo averlo assaggiato) e con l'invito a tornare a primavera per vedere i terreni e le colture.